



**CONTROL
TECHNIQUES**

**WE'RE HIRING
HEROES...
...IS THAT YOU?**

VACATURE BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

Voor de business unit Control Techniques zoeken wij een BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER DISTRIBUTIE BENELUX

Als Business Development Manager ben je verantwoordelijk voor het distributienetwerk in de Benelux. Je gaat werken in het Control Techniques team dat onderdeel uitmaakt van Nidec Netherlands. Nidec Netherlands bestaat uit vier business units met ieder zijn eigen expertise. Wij verkopen onder andere frequentieregelaars, motoren en generatoren en adviseren klanten bij de keuze voor de beste aandrijfoplossing. Als team in Sliedrecht bedenken we oplossingen voor de klant en gaan we uitdagingen en innovatie niet uit de weg.

Inhoud van de functie:

- Je onderhoudt bestaande distributiepartners en breidt het distributienetwerk verder uit in de Benelux.
- Je bent in staat om een vertrouwensband op te bouwen over diverse afdelingen van klanten en je biedt service door met de klanten mee te denken in tal van situaties, waarbij de technische organisatie kan assisteren bij het oplossen van technische uitdagingen.
- Je houdt je bezig met productpresentaties en trainingen, zowel bij onze partners als bij hun klanten. Je bezoekt gezamenlijke klanten met onze distributiepartners. Je ontwikkelt verkoop- en marketingcampagnes en verzorgt het verkoopbudget bij de diverse distributiepartners.
- Je neemt deel aan vakbeurzen en werkt mee aan verkoop-/promotieacties.

Wie zoeken we?

- Je hebt technische kennis (liefst op HBO-niveau) en een aantal jaren werkervaring in een aandrijftechnische en/of commerciële functie.
- Ervaring met distributiepartners (elektrogroothandel) is een pré.
- Communiceren in zowel Nederlands als Engels is voor jou geen probleem.
- Je bent gewend om verantwoordelijkheid te nemen en je past ondernemerschap toe in je functie.
- Klant- en servicegericht te werk gaan past jou goed, waarbij je de klantwensen kunt vertalen naar passende zakelijke acties.

Dit mag je van ons verwachten:

- Nidec Netherlands is een leuk bedrijf met enthousiaste collega's. We kennen een platte organisatiestructuur met veel eigen verantwoordelijkheid.
- Een afwisselend takenpakket met de mogelijkheid om door te groeien naar een leidinggevende rol.
- Technische uitdagingen van klanten oplossen is onze specialiteit. Om hieraan invulling te kunnen geven houd je je technische kennis up-to-date door middel van opleiding en training.
- Een marktconform basissalaris, een volledige maand vakantiegeld en een 13e maand.
- Een premievrije pensioenregeling en diverse kosteloze verzekeringen.
- Een uitdagende en afwisselende baan met goede secundaire voorwaarden.
- Minimaal 29 vakantiedagen.

**Interesse? Mail je sollicitatie met CV naar Corine van Muijlwijk
corine.vanmuijlwijk@mail.nidec.com**

Nidec
All for dreams